

能源經紀人如何協助企業比較電力供應商



根據您企業的實際用電量、合約需求及長期能源目標，協助比較多家具有競爭力的電力供應商及供電方案，深入分析電價、定價結構、合約條款及潛在節省機會，協助您做出更明智的能源採購決策，免去自行逐一聯繫多家供應商的繁瑣工作。

選擇合適的商業電力供應商並不容易。不同供應商的電價、費用結構、合約期限及條款各有不同。透過能源經紀人的專業協助，企業可以更有效率地比較不同方案，找出更符合自身用電需求與長期成本目標的電力方案。

比較多家供應商

協助企業取得多家零售電力供應商 (REP) 的競爭性報價，比較不同電價與合約方案，找出更符合企業需求的能源方案。包括：

- 固定費率方案
- 浮動費率方案
- 指數化定價方案
- 合約期限與續約條款
- 能源供應費用
- TDU（例如 CenterPoint）輸配電費用
- 每月基本費及其他相關費用
- 帳單抵扣、優惠及返還
- 提前終止合約費用



專業分析您目前的電費帳單

能源經紀人可審閱您過去的電費帳單，深入分析您的用電情況、電價及合約條款，協助找出潛在的節省機會，包括：

- 平均每月用電量（kWh / 度）
- 季節性用電模式
- 尖峰需量及用電情況
- 目前實際平均電價
- 現有電力合約到期日

- 各項費用、附加費及其他收費

以實際用電量為基礎，全面比較總成本

這有助於確保在比較不同供應商的競爭性報價時，是根據企業的實際用電量及用電模式進行分析，而不是僅依賴廣告所宣傳的標準費率。

不要只比較電價，更要比較總成本。廣告中的低費率並不一定代表最終電費最低。不同方案可能包含不同的基本費、輸配電費、帳單抵扣、用電量要求及其他費用。

能源經紀人的專業價值，在於全面評估各項報價的整體成本與經濟效益，協助企業選擇真正符合自身需求的電力方案。

協助選擇最合適的電力合約

不同企業的用電需求、成本目標及風險承受能力各不相同，因此並沒有一種合約方案適合所有企業。

固定費率合約

- 價格穩定、可預測性較高
- 有利於企業進行預算規劃
- 可降低市場電價上漲所帶來的風險

浮動 / 指數掛鉤合約

- 合約彈性較高
- 市場價格下降時，可能享有較低的能源成本
- 但需承擔較高的市場價格波動風險

能源經紀人可以協助企業比較不同定價模式，分析各種合約的優缺點與潛在風險，並根據企業的實際用電情況及長期目標，選擇更合適的合約結構。

協助爭取更具競爭力的合約條款

對於用電量較大的商業客戶，經驗豐富的能源經紀人可協助與電力供應商進行價格及合約條款協商，爭取更符合企業需求及成本目標的方案。

可協商及比較的項目包括：

- 能源價格
- 合約期限
- 各項費用及附加費
- 信用條件與要求
- 提前終止合約條款
- 續約條款及價格
- 其他商業合約條件

透過專業的市場比較與合約協商，企業可以更全面地評估各項報價，降低不必要的能源成本，並選擇更符合自身營運需求的電力方案。

監控合約到期情況

企業常見的錯誤之一，是等到電力合約即將到期時才開始尋找新方案。

能源經紀人可以協助企業追蹤合約到期日並提前啟動市場比價流程，讓企業有充足的時間分析市場價格、比較不同供應商及合約條款，並評估續約或更換供應商的選項，而不必在時間緊迫的情況下被動接受供應商提供的續約報價。

提前規劃、充分比較，才能掌握更有利的能源採購機會。

提供持續的能源服務與支持

簽訂新合約並不代表服務的結束。專業能源經紀人可持續協助企業管理能源方案，並在合約期間提供相關支援，包括：

- 續約提醒：提前通知合約到期，預留充足時間進行比價
- 市場監測：持續關注市場價格及能源市場變化
- 帳單諮詢：協助了解電費帳單及相關費用
- 供應商溝通：協助處理與電力供應商之間的相關事宜
- 用電量分析：持續檢視企業用電模式及成本
- 未來方案比較：在適當時機比較新的供應商及合約方案

我們的目標不只是協助企業選擇一份電力合約，更是提供持續的能源管理支持，協助企業長期控制能源成本。

為什麼選擇能源經紀人？

專業的能源經紀人可以成為企業值得信賴的能源採購顧問與資源，協助企業超越單純比較「每度電價格」，從整體成本、合約條款及用電需求出發，評估最適合的能源方案。

能源經紀人的服務流程

12 個月電費帳單分析 → 用電量與用電模式分析 → 多家供應商報價比較 → 價格及合約條款協商 → 選擇合適的電力方案 → 合約及市場持續監測

我們不只是幫您尋找低電價，更協助您評估整體能源成本與長期價值，讓企業做出更明智、更具成本效益的能源採購決策。